

Головна » Бізнес

Опубліковано:Адміністратор , неділя, 6 Червень 2010 | 1,515 переглядів | 12 коментарів

Олег Рыжов: «Верить только в себя! Идти вперед, не оглядываясь назад! Слушать себя! Только я сам знаю, где находится «рай»!»



Олег Рыжов – руководитель VIP продаж магазинов Ermenegildo Zegna и BALLY в Украине. Могут сказать абсолютно искренне, что это потрясающий человек, отец и очень яркая харизматичная личность. От него исходит столько энергии и позитива, что невольно удивляешься, откуда он берет силы. Олег поделился с interviewer.com тем, как компания пережила кризис и какими личностными качествами должен обладать человек, чтобы стать успешным.

— Олег, расскажите, пожалуйста, как вы попали в компанию и смогли прийти до такой высокой должности?

Компания пригласила меня 10 лет назад, когда мы с коллегами завели на украинский рынок скандинавский MONTON, наверняка знакомый вам, мне предложили заниматься Ermenegildo Zegna, зная наш успех там.

— Какое у вас образование и как вы считаете, влияет ли оно на дальнейшую карьеру человека?

В карьере и в бизнесе на самом деле имеют значение пара главных составляющих: в карьере – в нужном месте и в нужное время, в бизнесе – интуиция и везение, в правильном смысле этого слова, я думаю, что все меня поймут. Я собирался поступать в театральный, мама меня поддерживала, а папа – конструктор, большой специалист в области науки, – сказал, что я должен заниматься точными науками. Было принято компромиссное решение: звукорежиссер, но в КПИ (Смеется) Там я научился четкой организации, управлять собой, четко раскладывать по полочкам то, что приходит в голову, не упуская ни одной мысли или идеи. Когда-нибудь все может пригодиться!

ГАРЯЧІ ІНТЕРВ'Ю »



Дмитрий Машкин: «Мы просто творим без каких-либо предрассудков»
11/04/11 | 516 переглядів
1 коментар



Мільйонери в 20+
Дмитрий Костик: «Мы стараемся делать то, что не делает больше никто в мире»
7/04/11 | 328 переглядів
1 коментар



Оксана Караванська: «Радянська жінщина» перетворилася на модну, трохи манірну, доглянуту європейку»
4/04/11 | 223 переглядів
Прокоментуй!

ПОПУЛЯРНІ

- Женья Галич: «У вільний від музики час я займаюся музикою» - 1,696 переглядів
- Олег Рыжов: «Верить только в себя! Идти вперед, не оглядываясь назад! Слушать себя! Только я сам знаю, где находится «рай»!» - 1,515 переглядів
- Татьяна Денисова: «Іноді номери є відлунням того, що відбувається в моєму житті» - 1,487 переглядів
- Павло Гудімов: «Моя мрія звучить досить просто: я хочу жити в культурній країні» - 1,029 переглядів
- Генри Липатов, солист группы «NoraLasso»: «Еще в школе я мечтал о том, чтобы быть культовым». - 950 переглядів
- Антон Абдулаев: «І хоч казино в нас заборонили, та всім, хто по ньому сумує, раджу зайнятися концертним бізнесом» - 917 переглядів

ТЕГИ

Бізнес Київ **Культура** Обама СУМ
Спорт Спілки Української Молоді **Україна**
Україна альбом благодійність **дитинство** інтернет **кіно** кумири **кіно**
література **мистецтво**
могилянка мода **музика** **музыка**
навчання **наука** освіта **перемога**
політика реклама **стиль** **студенти**
танці **успех** **успіх** черновецький

LIKE BOX

— Неужели только удача и везение, а как же харизма?

Без сомнения, но мы говорим о том, как быть успешным, а если говорить о том, как заниматься любимым делом, то, очевидно, в каждом человеке есть способность гениально заниматься близким по духу делом, ее нужно просто открыть для себя. После окончания Политехнического института как звукорежиссер, попробовал себя на телевидении.

Весьма забавный опыт. Я попросил друзей показать их кухню изнутри. Они привели меня в студию, представили, сказали, что ему нужно показать все, он интересен и креативен. Журналисты почему-то все напугались, думали, что я пришел на чье-то место. Мне сразу же сказали: «Туда не заходи, там ничего интересного, тут ничего не трогай.» Потом одна девушка подошла и спросила: «Признайся, ты на моё место пришел?» (Смеется) Посмотрел, как делают сюжет за две минуты. Когда в хронометраже программы новостей не было материала на 5-7 минут, на моих глазах сделали репортаж прямо в студии. Три человека, включая меня, пощелкав каналы, обратили внимание на пирамиды, песок, тут же возникли картинки из Каира, вообще, родился сюжет: правительство Египта рассматривает возможность установки кондиционеров в переходах пирамид! Я специально это рассказываю, чтобы вы понимали, как работают мозги у креаторов, как они мыслят. Я понял, что по духу мне близко развитие! Динамичное и всегда новое.

— Скажите, как компания пережила кризис?

Не без удовольствия скажу, что среди коллег по «цеху» мы добились того, что находимся в самом лучшем положении. Новые идеи, моя квалификация, конечно же, самоотверженность коллег. Сегодня я с уверенностью скажу, что знаю, как избавиться от всего наносного, излишнего, ненужного, расстаться с предрассудками и предрассудками. За 10 лет мы овладели таким плацдармом опыта, которым сегодня ежедневно делимся с Клиентами. Мы сильны и профессиональны.

— Прибыльно ли в Украине развивать магазины такого уровня?

Прибыльно, и мы собираемся развиваться дальше, не останавливаемся на достигнутом, в самое ближайшее время будут новые открытия.

— Есть ли у компании слоган?

Конечно, и к стати очень дерзкий и амбициозный: «У всех великих людей общие вкусы!»

— Есть ли у вас особые клиенты?

Конечно, например, Олег Табаков. Он заказывает у меня одежду в Киеве, и я везу ему ее в Москву, во МХАТ или в Табакерку. Последний раз, когда я там был, попал к нему на репетицию «Гамлета». Я посмотрел, у меня мурашки по коже, Олег Павлович встал и говорит, к стати, гениальному актеру: «Все было неплохо, отлично-отлично, но вот слезы, слезы твои были неубедительны!». Повернулся в сторону и мгновенно разыграл сцену плачущего мальчика, у меня градом слезы, а через секунду он резко развернулся и спросил меня: «Тебе не скучно, дружок?» Я думал, у меня случится коллапс. (Смеется) Табаков – гений перевоплощений! Общась с ним, я получаю новый колоссальный опыт. Мне нужно уметь быстро переключаться с одного дела на другое, это очень важно! Я вижу свою работу не так, как другие. У меня особенный подход! Сейчас, к стати, все клиенты стали очень избирательны, все хотят чего-то особенного.

— Одеваетесь ли вы сами в одежду Ermenegildo Zegna, и какие еще бренды присутствуют в вашем гардеробе?


У Тома Форда есть такое: «Как девушки грациозны на каблуках, так мужчина должен носить костюм, а вечером – смокинг». Костюм – моя вторая кожа, и, конечно, это Zegna. Успех и красота подчеркивается внешним видом. Моя работа связана с тем, что я одеваю и первых лиц, и звезд. Мои клиенты доверяют мне, я помогаю им самовыразиться и даже

•••

В карьере и в бизнесе на самом деле имеют значение две составляющие: нужное место и в нужное время.

•••

Если вы понимаете, что решаете кучу проблем каждый день и вам это не в тягость, вас это не пугает, а нравится, то тогда бизнес – для вас!



interviewer.com.ua on Facebook
Like
58 people like interviewer.com.ua.
Olya Iryna Sergiy Ivan Victoria
Maryashka Lyuba Sonia Viktor Anna
Facebook social plugin

ПІДПИСКА

email



снять стресс, работаю над гардеробами самых успешных и знаменитых личностей. Я всегда на связи 24 часа в сутки, 365 дней в году. Организовываю выезды портных в регионы, летаю сам, позавчера был на срочном выезде у мега VIP персоны: ему утром лететь в Америку, а гардероб не готов.

— Какие ваши основные правила работы с персоналом?

В прошлом месяце я проводил тренинг-семинар «Особенности VIP продаж сегодня» в Днепропетровске – два дня, полный восторг, «зрителей полный стадион», помните, как у гоголевского губернатора: «все, что не вышью, – люди от восторга заходятся». (Смеется) Ребята звонили и благодарили, продажи подскочили, люди полны энтузиазма! Персонал, я вам скажу, – очень не простой вопрос. Дело в том, что мы умеем растить специалистов, в человеке нужно разглядеть потенциал. На самом деле у нас очень сильная команда, все очень яркие личности.

— А как вам удается отобрать таких людей?

Сначала у нас работают профессиональные психологи, далее их внедряют в команду. Я много времени уделяю стилю работы, провожу семинары. Это очень сложный процесс.

•••

У всех великих людей общие вкусы!

— А какие качества должен обладать человек, чтобы быть успешным?

Упорство и вера в успех! Помните, у Д. Трампа: «Бизнес – это ежедневная работа с проблемами». Это не легкая работа, верно. Мне она нравится. Я профессионал, люблю заниматься подобными вещами и получаю удовольствие от того, что решаю проблемы. Больше всего я люблю свою работу за то, что она дает мне возможность увидеть реальные результаты своих усилий – довольные Клиенты и увеличивающиеся продажи в бутиках. Это очень приятно.

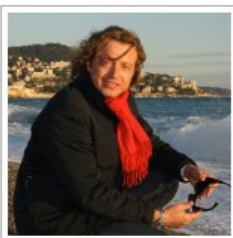
— Какой у вас жизненный девиз?

Вперед!!! Идти вперед, не оглядываясь назад и слушая только себя. Слышали, как у Тараса Тополя:

Бери своє і йди!
Великі кроки – великі й думки!
Нікого не питай,
Тут все одно ніхто не знає, де рай.

Катерина Гонюк
interviewer.com.ua

Олег Рыжов



6 Photos

Like 6 people like this. Be the first of your friends.

Tweet 1

Мені сподобалось! B